


eip-agri
AGRICULTURE & INNOVATION

Novos agricultores: modelos para entrar na agricultura

Os novos agricultores- pessoas que entram na agricultura pela primeira vez ou que regressam depois de um longo período sem trabalhar na área- enfrentam algumas barreiras- tais como o acesso à terra, trabalho e capital. O enquadramento legal e as oportunidades variam de acordo com o país e região. As seguintes opções podem ser úteis para novos agricultores no seu país.

Enquadramento legal para uma entrada progressiva na agricultura

Progressão na carreira nas empresas agrícolas | uma entrada progressiva em negócios agrícolas estabelecidos.

 Um novo agricultor entra numa exploração leiteira como empregado ou gerente, pouco depois torna-se produtor de leite e, posteriormente, assume responsabilidades na gestão da empresa de produção leiteira. Como contrapartida recebe uma quota sobre a faturação ou sobre o lucro, dependendo das competências em termos de trabalho ou outros contributos. Seguindo este percurso na carreira, o novo agricultor pode tornar-se, por fim, um proprietário.

Parcerias relativamente à propriedade | este é um termo geral que designa formas de cooperação entre proprietários e pessoas interessadas em terrenos para os seus negócios agrícolas ou explorações agrícolas.


Subcontratação de atividades agrícolas | um agricultor subcontrata a terceiros uma parte ou todas as suas atividades agrícolas. Este modelo pode ser benéfico quando os agricultores desejam retirar-se gradualmente da agricultura.

Agricultura em parceria | esta é uma forma de cooperação através da qual as partes, mesmo mantendo negócios separados, partilham recursos: maquinaria, trabalho, terrenos, instalações, gado e conhecimento especializado.

Parceria relativamente a investimentos financeiros | os parceiros estabelecem um novo negócio em parceria para juntar os seus recursos, normalmente conciliando capital de um lado e trabalho/conhecimento do outro lado. Muitas vezes o parceiro encarregue do trabalho assume a função de administrador da exploração.

Parcerias entre diferentes gerações de agricultores | um novo/jovem agricultor coopera com um agricultor experiente que precise de trabalho qualificado ou procure alguém que, posteriormente, continue o negócio. Este método pode ser atrativo quando os preços da terra ou o valor das rendas são muito elevados, e também quando agricultores já estabelecidos pretendem continuar os seus negócios. São possíveis diferentes enquadramentos legais.

Start-ups apoiadas por incubadoras de empresas | um negócio ou organização que ajuda os jovens empreendedores a estabelecer os seus negócios. Tipicamente, as incubadoras disponibilizam escritórios, apoiam na organização, subsídios, financiamento e aconselhamento na área de marketing, mas também fornecem apoio em termos de investimento financeiro e em alguns casos, terrenos.


 A Rede francesa RNETA coloca à disposição dos novos agricultores, terrenos para testar na prática as suas ideias de negócio.

Novos agricultores: modelos para entrar na agricultura


Novos agricultores como empresários agrícolas

Entidades sem fins lucrativos | Orientadas para o apoio social não tendo em vista o lucro utilizando diferentes metodologias de gestão.

O financiamento deste tipo de empresas é, normalmente, uma combinação de faturação pela venda dos produtos e serviços, mas também através de donativos ou subsídios públicos, como contrapartida do apoio social.


 Os novos agricultores utilizam a sua experiência prévia para uma nova combinação de compromisso comercial e social.

Cooperativa de trabalhadores | uma empresa cooperativa que é detida e gerida pelos seus trabalhadores. Diversas pessoas utilizam os seus recursos e conhecimento para melhorar as suas probabilidades de sucesso.


 Os cooperantes devem ter uma visão comum e a capacidade de trabalhar em equipa e tomar decisões conjuntamente. Esta abordagem pode resultar em zonas urbanas e periurbanas, e pode combinar trabalhos agrícolas com outras atividades.

Conseguindo apoios sendo novo agricultor

Agricultura sustentada pela comunidade | Sistema de financiamento e comercialização envolvendo a comunidade

 Associações de consumidores e agricultores. Um grupo de consumidores paga um valor fixo por ano a fim de adquirir toda a produção necessária para cobrir as suas necessidades pessoais. Os consumidores podem reduzir os preços por participar nas atividades agrícolas. Isto cria uma forte relação produtor-consumidor e pode ajudar a preservar, a longo prazo, pequenas explorações familiares.

Crowdfunding | uma forma de financiar start-ups através de doações, empréstimos ou ações.

 Plataformas estabelecidas na internet que ligam gestores de projetos e doadores.

Subcontratação pública | Subcontratação de voluntários para trabalhar na empresa, através da internet, de modo a reduzir os custos de trabalho ou contratar trabalho adicional.

Gostaria de obter mais informações?

O relatório final do Grupo Focal em novos agricultores dá uma visão geral do tema bem como informações úteis para a definição do conceito de novos agricultores, o seu acesso à aquisição de terras e mercados, sistemas de apoio consultivo e mais.

[Faça download do relatório final](#)

[Obtenha todas as informações na ficha informativa sobre novos agricultores](#)

[Encontre membros de Grupos Focais de 15 países europeus na página dos Grupos Focais](#)

Contato: Serviço de Apoio da PEI-Agri - Avenue de la Toison d'Or 72 - 1060 Bruxelas - BÉLGICA
Tel +32 2 543 73 48 - servicepoint@eip-agri.eu - www.eip-agri.eu

Junte-se à rede PEI-AGRI!

Registe-se no sítio da PEI-AGRI onde poderá encontrar parceiros, ideias e recursos para catalisar conjuntamente a inovação à agricultura, floresta e horticultura.